### 工務店特化

# Instagramで 集客する方法



株式会社レブリックデッサン



## 会社概要







会社名

株式会社レブリックデッサン

代表者

北川聖

所在地

〒511-0005

三重県桑名市太一丸 688-4 2F

設立

2020年1月6日(事業開始2016)

事業内容

Instagram運用代行

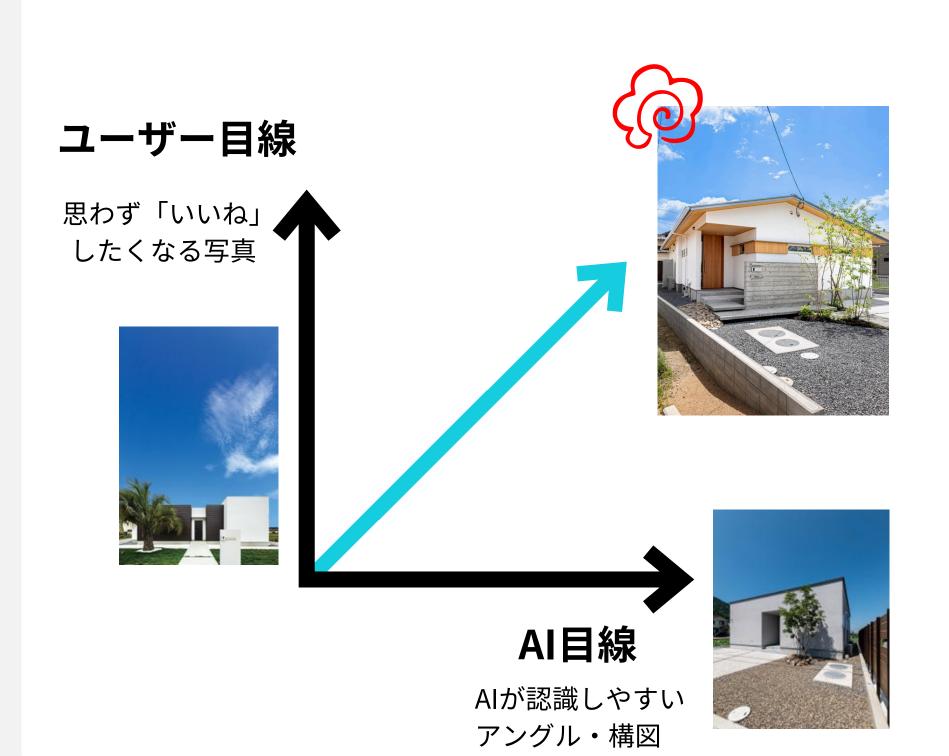
写真·動画撮影

ホームページ制作・SEO対策

書籍化もされています!!

# 投稿画像

## ユーザー目線の写真と AI目線の写真は違う

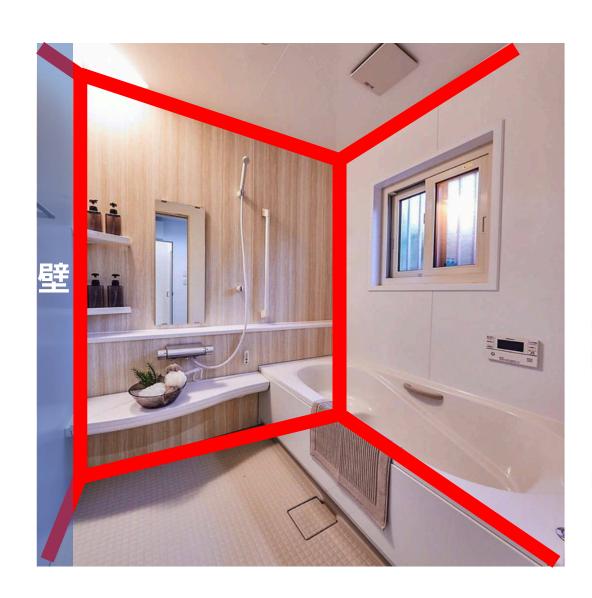


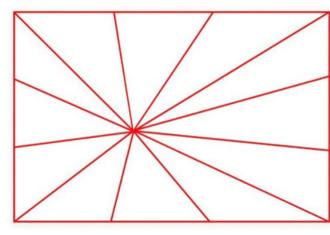
## バランスの取れた写真が重要

人が「いいね」と感じやすい雰囲気を 投稿しがちですが、

Instagramでは、AIに認識されなければ、拡散されづらくなります。 ユーザー目線、AI目線のバランスの 取れた写真が伸びます。

## Instagram(AI)に認識されやすい画像とは







## AIを意識した撮影

- ・対象物を分かりやすく
- 左の壁を写して箱に見せる
- ・放射構図を意識して撮る
- ・奥行きを意識する
- 高さ、アングルを意識する
- マスに何が入るかを考える

## 辿り着いた住宅の構図

### 「神アングル」の構図を意識して撮る





























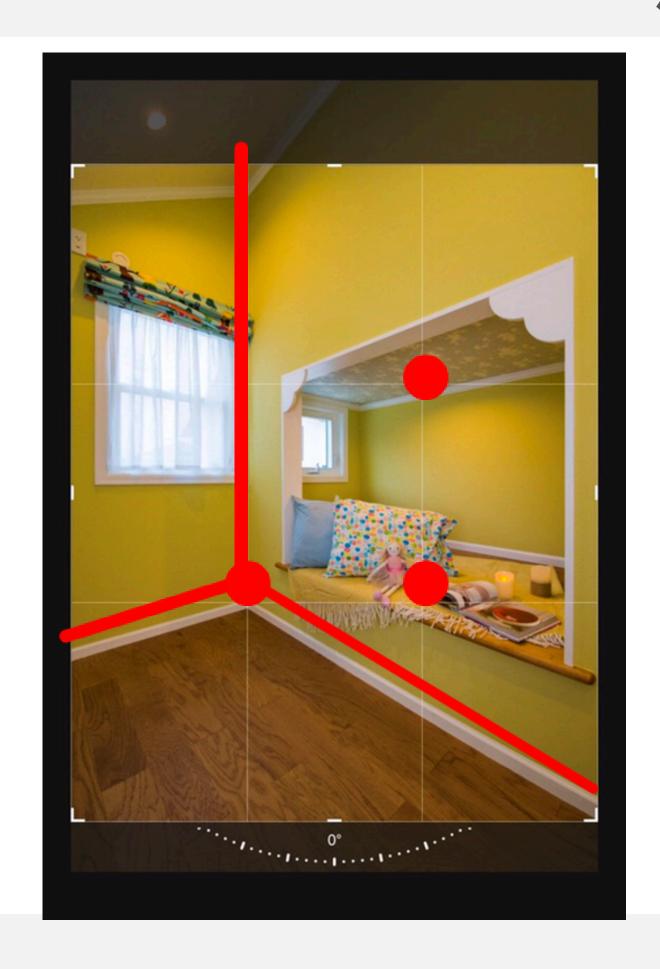


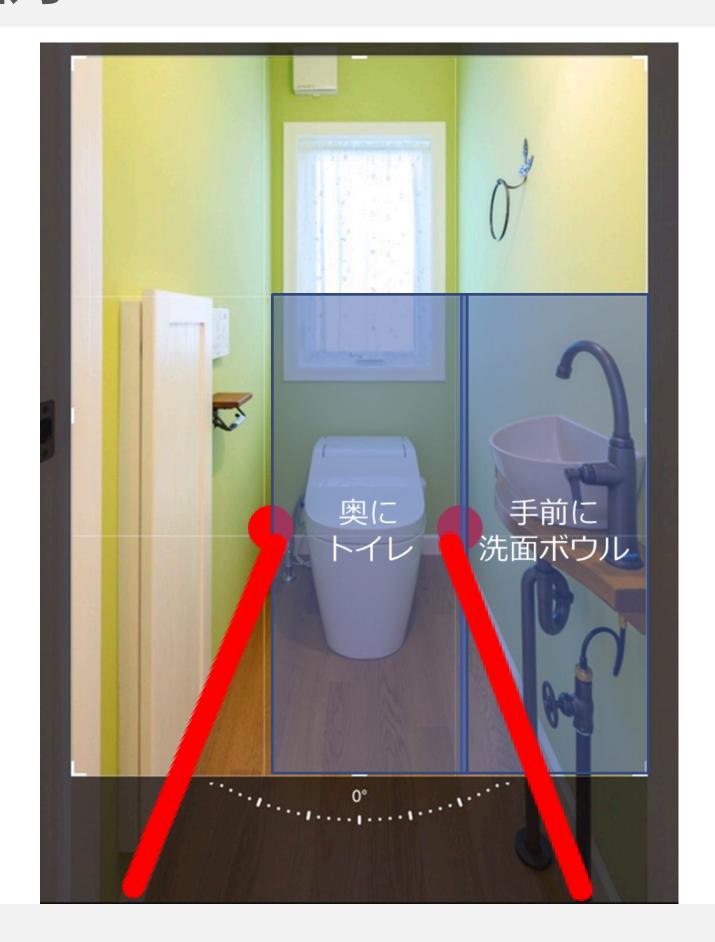


## 「神アングル」とは

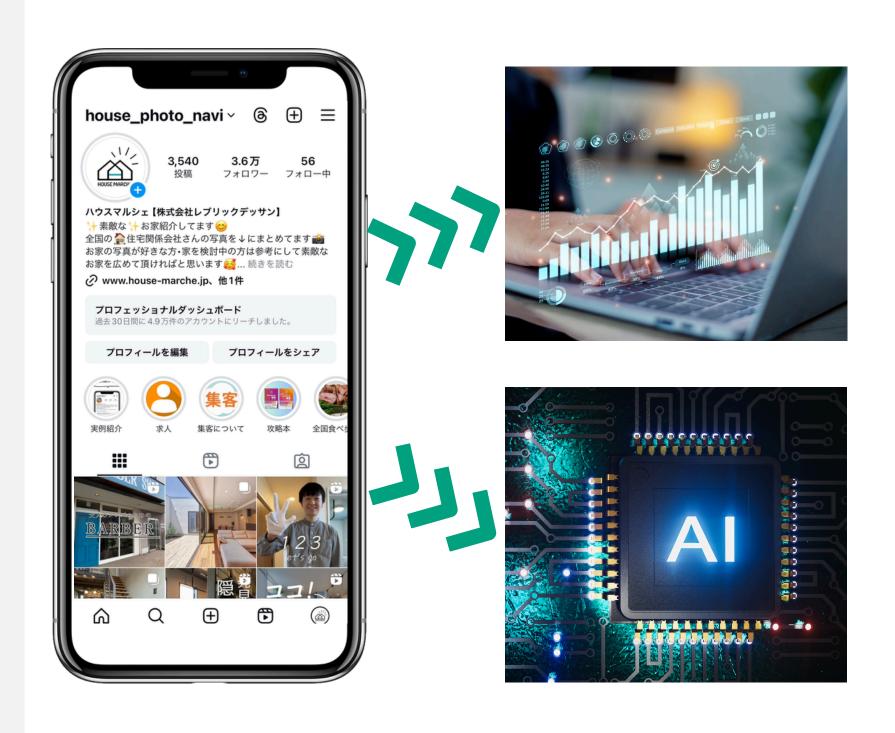
対象を中心に配置した 奥行きのある写真のこと。

# 活用例





# Instagramのアルゴリズム攻略とAIを意識する



アルゴリズムは常に変化します。 今伸びるもの、今後伸びるものを 読み取り、常に成長するアカウントを 作ります。

AIについては神アングルを用いて拡散 していく投稿を作成します。

弊社では、 工務店200社のデータから 攻略法を分析しています

# 02 運営のコツ

## 日々の運用も大切です

- 1)知らない人へのアクション
  - → いいね・フォロー・アクション
- 2)毎日投稿
  - → ホーム画面に上位表示されやすくなる
- 3)広告
  - → 地域・年齢を絞ってターゲットにリーチ ※3万円の予算で6~10万人
- 4)バズらせる!!
  - → 圧倒的拡散力 10万人以上にリーチすることも 拡散する先は、地域と趣味趣向が近いユーザー

## 来場までの理想の数字で運用状態を把握



ユーザーに 見つけてもらう

知ってもらう

共感

検討

興味を持ってもらう

自社アピール



発見数

リーチ数



プロフィール数



Webサイト クリック数



資料請求

来場



資料請求 • 来場数

具体的な数値データは、お問い合わせください

# 03 プラン紹介

#### **INSTALLATION**

### 初回導入費

50,000円 税別

### 料金プラン

## ライトプラン

LIGHT

- 月1ミーティング
- データ収集
- レポート提出
- 相談窓口

#### **PHOTO**

#### 撮影料金

• 写真/動画撮影

1件: 100,000円

別途交通費(宿泊が必要な場合は宿泊費) 税別

初回半額

月額: 130,000円

攻略法のアドバイスが メインのプラン

### STANDARD

#### ベーシックプラン

- 月1ミーティング
- データ収集
- レポート提出
- 相談窓口
- 毎日投稿
- 文字入れ投稿
- リール投稿(週1)
- いいねアクション

月額: 250,000円

おまかせプラン

### PREMIUM プレミアムプラン

- 月1ミーティング
- データ収集
- レポート提出
- 相談窓口
- 毎日投稿
- 文字入れ投稿
- リール投稿(週2)
- いいねアクション
- ストーリーズ更新

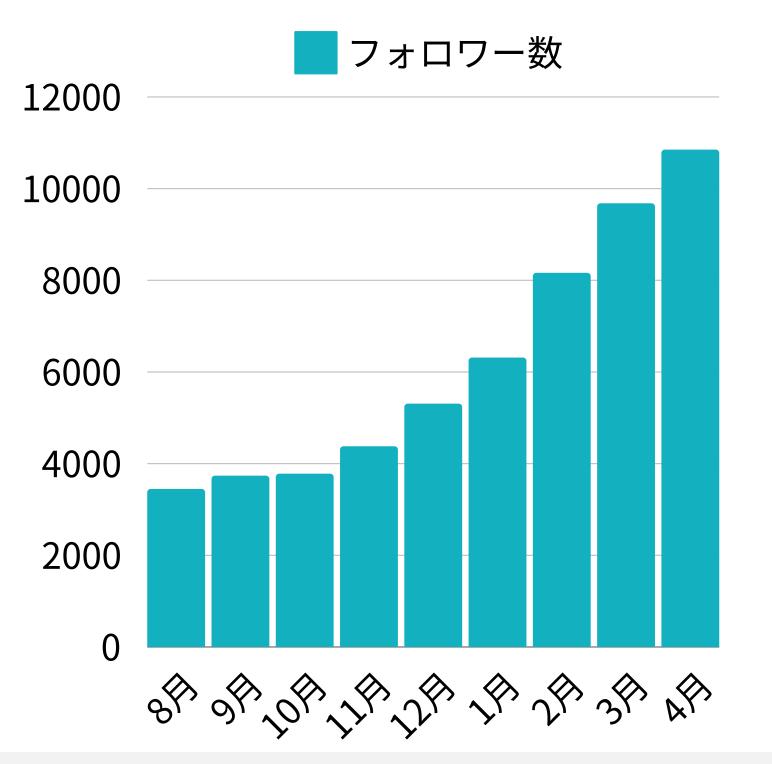
月額: 300,000円

税

人手が足りない場合に おすすめ

## 実績紹介

### サービス導入後、フォロワー数の大幅な増加に貢献しました。



事例詳細

利用 サービス

Instagram運用代行

実績

8月より、Instagram運用代行を 活用いただきました。 サービス導入後は資料請求・ お問い合せが平均15/月達成にて 企業様に喜んでいただいています。

## お客様の声

- ・他媒体(SUUMOなど)を辞めてInstagramだけの集客にして 広告宣伝費も削減できた。
- ・社内で頑張ったが難しくて、レブリックさんにお手伝いして もらったらInstagramからの問い合わせが増えた。
- ・Instagramからの成約が月1件はあります。
- ・HPも見て貰って、改善点がわかり問い合わせ数が増加した。
- ・Instagramを見て、一緒に働きたい人から連絡がありました。

# END